disegna

natura, dell'arte, dell'architettura e dai ricordi d'infanzia", spiega Piero che si è dedicato anche al segmento kids, una strada intrapresa ancora da pochi designer: "La linea piccolo p. nasce dall'idea di creare montature per bambini di ottima manifattura e di stile per un mercato invaso da prodotti di bassa qualità. Il nome rimanda alla delicata favola Il piccolo principe ma fa anche riferimento al mio nome, ogni occhiale è un piccolo Piero Massaro!".

In quali Paesi distribuisce? E dove i suoi prodotti trovano maggior riscontro?

"I nostri occhiali, pur essendo a tiratura limitata numerata, si possono trovare presso i migliori ottici indipendenti in tutto il mondo: dal Brasile alle Isole Réunion, dalla Finlandia al Giappone. In particolar modo nel Nord America abbiamo trovato i clienti più appassionati al concetto di design".

Qual è la sua opiniane dell'attuale mercato eyewear italiano e internazionale?

"Il concetto di occhiali di design in molti mercati internazionali era radicato da tempo; in Italia, invece, gli ottici stanno rispondendo bene a questa evoluzione di stile e di qualità soltanto negli ultimi anni".

Quanto ritiene importanti i trade show e, Covid permettendo, a quali manifestazioni parteciperà e per quali motivi?

"Le fiere internazionali commercialmente rappresentano la strada maestra per affermarsi nel mondo. Noi siamo sempre presenti in quelle che riteniamo più importanti come il Silmo, VEE NY, MIDO, Opti e Loft Tokyo".

Ci può anticipare qualche progetto per il futuro?

"Da una canzone di Lucio Battisti, mi piace concludere con 'lo scopriremo solo vivendo'!".







